

Account Manager Online Marketing (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Konzeption und Weiterentwicklung von Kundenkampagnen mit dem Schwerpunkt Search Engine Advertising (SEA)
- Erstellung von Anzeigentexten und Auswahl von Landing Pages
- Themenspezifische Keyword-Recherche und Keyword-Auswahl
- Konzeption und Weiterentwicklung von Kundenkampagnen in den Bereichen Display, Retargeting, YouTube, Facebook, usw.
- Steuerung und Optimierung von Kampagnen auf Basis von Performance-Zielen
- Analyse und Datenauswertung von laufenden Kampagnenentwicklungen
- Tiefe inhaltliche Beschäftigung mit unseren Kunden und dem dazugehörigen Marktumfeld
- Termin- und Kostenkontrolle sowie Budgetverantwortung
- Dokumentation und Projektmanagement
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Kunden-Reports

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften (bevorzugt mit Schwerpunkt Marketing) bzw. Informatik oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Bereich Online Marketing
- Begeisterung für Internet, E-Commerce und Online Marketing
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Präzises, strukturiertes, vorausschauendes und schnelles Arbeiten
- Gutes technisches Verständnis, strukturierter Umgang mit Zahlen
- Kunden- und lösungsorientiert
- Schnelle Auffassungsgabe und hohe Lernbereitschaft
- Proaktives, selbstständiges Handeln und innovatives Denken
- Wortgewandt, kreativ sowie text- und rechtschreibsicher
- Bereitschaft, in einer leistungs- und zielorientierten Umgebung zu arbeiten
- Sehr hoher Anspruch an das eigene Leistungsniveau
- Systematisches Eindringen in neue Themenkomplexe
- Professionelles, freundliches und verbindliches Auftreten gegenüber Kunden
- Offenes, begeisterungsfähiges Wesen mit ausgeprägter Teamplayer-Mentalität
- Sicherer Umgang mit den Standard MS-Office Produkten, insbesondere Excel
- Fließendes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Ein außergewöhnliches, internationales Team
- Ein angenehmes Arbeitsklima, einen flexiblen Arbeitsstil und flache Hierarchien
- Ein dynamisches und innovatives Marktumfeld sowie spannende Kundenprojekte
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und viel Raum für Kreativität
- Die Chance, ein schnell wachsendes Unternehmen mitzuprägen
- Permanente Fortbildung und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Eine stetig wachsende Fachbibliothek mit aktuellen Büchern und Zeitschriften
- Eine attraktive Vergütung und viele Extras inklusive leckerem Kaffee, Obst und Müsli
- Eine betriebliche Altersvorsorge
- Einen hochmodernen, top ausgestatteten Arbeitsplatz im Nürnberger Business Tower
- Einen rückenfreundlichen, preisgekrönten 3D Bürostuhl und moderne, höhenverstellbare Schreibtische
- Einen einzigartigen Sportraum inklusive Kursprogramm mit Corporate Fitness Coach und Yogalehrer
- Zahlreiche Team-Events inklusive einer mehrjährigen Alpenüberquerung
- Eine große Team-Küche sowie eine mehrfach ausgezeichnete Kantine im Erdgeschoss des Business Towers
- Einen exzellenten Blick auf Nürnberg aus ca. 100 Metern Höhe im zweithöchsten Bürogebäude Bayerns
- Eine Stadt voller Lebensqualität, in der sich Tradition und Moderne ideal verbinden



Online Marketing

Über exito:

Wir leben Online Marketing und wir lieben Search! Seit vielen Jahren plant, steuert und analysiert unsere Agentur performance-orientierte Online Marketing Maßnahmen für namhafte E-Commerce Unternehmen. Jeden Tag aufs Neue rocken wir mit viel Leidenschaft und Herzblut sowie fundierter Fachkompetenz die Kampagnen-Kennzahlen im Sinne unserer Kunden. Wir tauchen dabei tief in die „Kundenwelten“ ein und pflegen langfristig ausgerichtete, vertrauensvolle Beziehungen.

Unsere Kernkompetenzen liegen im Performance Marketing sowie in der strategischen Online Marketing Beratung. Dabei betreut unser internationales Team aus Online Marketing Spezialisten auch mehrsprachige Kampagnen in vielen wichtigen Sprachmärkten. Wir sind eine kleine, rasant wachsende und schlagkräftige Agentur mit großen Zielen!

Kontaktaufnahme:

Hast du Interesse bekommen und Lust, an unserer Erfolgsstory mitzuschreiben?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail (karriere@exito.de) inklusive Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittsdatum.

Die vertrauliche Behandlung deiner Bewerbung ist für uns selbstverständlich. Bitte beachte, dass du mit deiner Bewerbung in unsere [Datenschutzbestimmungen](#) einwilligst.

exito GmbH & Co. KG E-Mail info@exito.de
Ostendstr. 100 Internet www.exito.de
Business Tower Tel +49 (911) 570 312 0
90482 Nürnberg
Deutschland

Amtsgericht Nürnberg, HRA 15354
p.h.G. exito Verwaltungs GmbH
Amtsgericht Nürnberg, HRB 25790
Geschäftsführer Jochen Hauser
USt-ID-Nr. DE 267 495 397

Bankverbindung
Commerzbank AG
IBAN DE10773400760130577000
BIC COBADEFFXXX
Gläubiger-ID DE03ZZZ00001012401